

Automazione BD Rowa™: il propulsore di profittabilità per la tua farmacia

29 ottobre 2019 – La scelta di inserire una soluzione di automazione pone numerosi interrogativi e trovare una risposta certa non è mai semplice.

- **Come influirà l'automazione sul mio lavoro?**
- **Riuscirò a rientrare dell'investimento sostenuto?**
- **I miei pazienti ne beneficeranno?**

Per rispondere a tutte queste domande BD Rowa™ ha commissionato uno studio* che combina l'analisi statistica con delle interviste qualitative e quantitative su un campione di 100 coppie di farmacie, con caratteristiche simili tra loro eccetto che per l'inserimento di un sistema di stoccaggio automatico.

Impatto sul fatturato

I risultati relativi alle performance di vendita sono decisamente positivi: i sistemi di automazione BD Rowa™ hanno un impatto proficuo sul fatturato della farmacia, nonostante un mercato nel suo complesso in leggera flessione.

I numeri sono più che incoraggianti: chi ha scelto l'automazione BD Rowa™ ha registrato, rispetto alle farmacie "gemelle" senza robot, un incremento delle vendite del 3,5% in termini di unità e del 4% in termini di valore nei sei mesi successivi all'installazione**. Inoltre queste percentuali crescono ulteriormente nei mesi successivi a quelli immediatamente prossimi all'installazione.

Tempo, spazio e customer loyalty

Ciò che ha contribuito in maniera più incisiva a questo incremento è il fattore tempo: lavorare con un magazzino automatico consente di avere il 30% di tempo in più che permette di dedicarsi maggiormente al singolo cliente e di poter servire un numero maggiore di pazienti**. Il risultato è una differenza positiva di scontrini e pezzi venduti tra chi ha scelto l'automazione e chi lavora in maniera tradizionale con un potenziamento della customer loyalty. Risparmio di tempo ma anche di spazio: chi ha scelto di inserire le soluzioni BD Rowa™ all'interno del proprio magazzino ha ottimizzato nel 71% dei casi la gestione dello spazio e ha aumentato il numero di prodotti esposti del 14%**.

Il ritorno sull'investimento

Un dato fondamentale emerso dalla ricerca e che spesso è oggetto di domande da parte del farmacista è quello che riguarda il ROI. Lo studio IQVIA ha messo in luce il fatto che siano sufficienti solamente 3 anni per poter ripagare l'investimento, al netto degli incentivi fiscali, considerando una spesa media di

Advancing the world of health

Banca d' appoggio

BANCA POPOLARE DI MILANO – AG.
CORNAREDO (MI)
c/corrente n 1622
IBAN IT55V0503433011000000001622
ABI 05034
CAB 33011
BIC/SWIFT: BAPPIT21G04

Società a socio unico, soggetta all'attività di direzione e coordinamento della BD Rowa Germany GmbH

Cod. Fiscale e P.IVA
IT02347360212

Registro delle Imprese: CCIAA di Milano-Monza-Brianza-Lodi – Nr. Iscrizione: MI-1859956
Capitale sociale: € 50.000

PEC: rowasrl@legalmail.it

136.000 €**.

"Risultati rassicuranti che dimostrano, dati alla mano, che le soluzioni BD Rowa migliorano non solo la qualità del lavoro e del servizio al cliente, ma impattano positivamente sulla profittabilità della farmacia."

Mauro Santapaola, Sales Leader Southern Europe BD Rowa™

Advancing the world of health

Banca d' appoggio

BANCA POPOLARE DI MILANO – AG.
CORNAREDO (MI)
c/corrente n 1622
IBAN IT55V0503433011000000001622
ABI 05034
CAB 33011
BIC/SWIFT: BAPPIT21G04

Società a socio unico, soggetta all'attività di direzione e coordinamento della BD Rowa Germany GmbH

Cod. Fiscale e P.IVA
IT02347360212

Registro delle Imprese: CCIAA di Milano-Monza-Brianza-Lodi – Nr. Iscrizione: MI-1859956
Capitale sociale: € 50.000

PEC: rowasrl@legalmail.it